

让未来看到你的可能性 2023 曼伦秋季校园招聘全面启动!

冒险家计划全面升级, 毕业生训练营焕新启动!

曼妙伦生, “职”等你来

空中宣讲会: 9月15日、9月22日在实习僧TV与大家见面

线下宣讲会: 上海、武汉、成都、广州、哈尔滨、南京、西安

微信‘曼伦招聘’: manon_job

内推网申地址:

https://app.mokahr.com/m/campus_apply/manon/58173?recommendCode=DSHUFxAw#/jobs

内推投递二维码 (直接扫码即可投递):



Powered by Moka

关于曼伦:

上海曼伦商贸有限公司 (Reckitt & Manon Business Co., Ltd.) 成立于 1999 年 7 月 1 日, 2011 年 2 月与福布斯 500 强企业、全球最大的家用清洁及个人护理消费品公司之一英国利洁时集团 (Reckitt) 成立合资公司。公司总部位于中国上海, 在香港、广州、北京设有 3 个分公司, 并在全国设有 100 多个分支机构, 现拥有近 2000 名员工的专业团队。

代理的品牌“杜蕾斯”二十三年在中国市场取得了巨大的成功, 并成为国内个人护理消费品营销类公司的成功典范, 同时推动“滴露”“Move Free 益节”“亮碟 finish”等品牌在中国市场取得巨大进步和成功。

关于品牌:

曼伦作为利洁时 (Reckitt) 在中国大陆地区的重要合作伙伴, 独家代理经营

durex®



两性亲密关系全球领导者
“杜蕾斯” ‘durex’

Dettol
滴露



全球消毒除菌领域品牌
“滴露” ‘Dettol’

Move Free
益节



美国关节健康专业品牌
“益节” ‘Move Free’

finish
亮碟



全球洗碗机洗涤剂专业品牌
“亮碟” ‘finish’

Veet
薇婷



法国畅销脱毛品牌
“薇婷” ‘Veet’

Vanish
渍无踪



英国专业织物护理品牌
“渍无踪” ‘Vanish’

关于招聘岗位:

面向人群: 全日制本科及硕士应届毕业生 (港澳台&海外留学生毕业证时间为 2022 年 9 月 1 日-2023 年 8 月 31 日), 销售岗位可扩宽到专科学历。

项目特别介绍:

校招项目全新升级, 针对不同岗位定制专业轮岗路径, 我们将匹配相应带教人, 给足未来“冒险家”们成长历练的机会, 期望你三年时间成长为行业精英, 成为冉冉升起的 Super Star!

岗位	人数	要求	地点
电商	25	专业不限	上海安亭&上海徐汇
销售	15	专业不限	全国外派
供应链	6	专业不限	广州越秀&上海松江
财务	4	泛商科类专业	上海徐汇
品牌市场	3	专业不限	上海徐汇
人力资源	3	专业不限	上海徐汇
IT 技术	3	计算机相关专业	上海徐汇&广州越秀&上海松江
医学事务	1	临床医学类专业	上海徐汇
法规事务	1	专业不限	上海徐汇

【电商】

- 0-12 月【学习期】杜蕾斯、滴露等多个品牌等你来! 你将负责最前线的店铺运营工作, 熟悉并掌握主流平台的运作方式, 了解我们的产品和消费者。稳固电商基础, 培养销售意识。
- 12-24 月【成长期】你将有机会经历电商两大职能模块的轮岗(网络渠道市场&分销), 经历多样的工作锤炼, 探索合适的职业发展路径。提高综合业务能力, 助力你成为电商专家!
- 24-36 月【定岗实践期】是时候展现了! 你将深耕在电商某一专业领域, 独立应对挑战, 参与公司重要项目或担任项目负责人, 用你的能量赋予团队更多战斗力, 最终成长为电商管理潜力人才。

【销售】

- 0-6 月【见习期】期待你通过学习企业介绍、企业文化、品牌产品介绍和销售相关的流程制度等知识, 快速熟悉并融入曼伦大家庭; 通过学习门店维护工作以及推广促销工作, 掌握销售必备知识与工具, 成为一名合格的曼伦销售人员。
- 6-18 月【成团期】通过接触不同类型的市场进行“实战”锻炼, 提高门店的执行效率; 学习接触促销员管理、推广活动的组织与落地、区域生意的目标规划, 做到能够独立应对挑战!
- 18-36 月【出道期】销售部重点岗位定岗, 创造新未来!

【供应链】

- 0-18 月【学习轮岗期】你将接触到供应链实践工作, 从仓库运营实操到仓库运营优化、从调拨计划到订单执行、质量把关, 并完成四个模块轮岗, 学习包括 DRP 分销计划、仓储&快递、参与电商活动、QA 实践和订单管理等内容, 成为能力全面的职业营运人!
- 18-36 月【定岗实践期】营运重点岗位定岗, 纵深学习, 加速成长, 最终成为有技术含量且懂业务的营运精英。

【财务】

- 0-12 月【学习期】在财务/会计分析领域积累经验, 成长为“流程能手”, 打下坚实良好的流程知识与人际基础。
- 12-24 月【成长期】难度上升, 做税务、内控、总账类的专业工作, 或者成为业务部门的财务 bp, 不断提升核心竞争力, 并能帮助业务决策、推进业务发展。
- 24-36 月【定岗实践期】有机会协同其它部门, 展示成果, 在难度升级的项目中开阔视野、激发潜能, 锻炼领导力!

【品牌市场】

- 0-12 月【学习期】你将从市场营销工作的一部分（产品开发管理/品牌沟通运营）的学习开启“MKTer”之路，在不断的积累中打下扎实基本功。
- 12-24 月【成长期】你将轮岗到市场营销工作的另一部分（产品开发管理/品牌沟通运营），全面了解品牌生意运作，在培养综合能力的同时，探索适合你的职业发展路径。
- 24-36 月【定岗实践期】你将应对更多挑战，有机会参与品牌全链路的工作，持续丰富实战经历。快速成长，独当一面，学习带领团队成长！

【人力资源】

- 0-12 月【学习期】你将在招聘/员工关系/培训/绩效等多职能并行运营的实施方面积累经验，成长为 HR 基础运营熟手、合格的雇主品牌宣传大使。
- 12-24 月【成长期】你将确定发展起点的 HR 职能，并深入涉猎该专业领域，成长为拥有系统业务实践的准 HR！
- 24-36 月【定岗实践期】继续丰富实战经历，深入学习并获得专业能力，成长为独当一面的业务担当/问题解决 MVP！

【IT 技术】

- 0-12 月【IT 基本知识积累】：你将在智能办公部，信息数字化部门之间轮岗，掌握软硬件知识，学习新的技术，掌握新的能力。
- 12-24 月【项目管理经验积累】：你将辅助项目实施或技术开发：根据个人兴趣及实际工作情况，学习项目管理，或深耕技术开发，与其他部门建立良好的沟通和协作，为数字化项目注入强有力的能量。
- 24-36 月【成为项目负责人】作为项目经理或开发主管：独立负责项目实施或者开发，成为曼伦独当一面的 IT 精英。

【医学事务】

- 0-12 月【学习期】你将在医学事务部的工作实践中学习掌握相关技能，并走向业务部门（市场/销售）开拓视野，培养商业思维~
- 12-24 月【成长期】你将带着业务视角回到医学事务部深耕本职工作，持续精进技能，更有机会深入业务部门（市场/销售）进一步学习。
- 24-36 月【定岗实践期】相信此时的你已经有了充实的经历和收获，是时候在医学事务部展现你的无限潜能啦！

【法规事务】

- 0-24 月【学习期】你将在法规事务部内部不同品类间轮岗学习，还有机会进行跨部门（法务、市场...）短期轮岗学习，在锻炼专业技能的同时培养业务思维，不断提升跨部门协作能力。
- 24-36 月【成长期】相信你已经有了比较清晰的方向或是擅长的领域，接下来请继续深耕学习持续发挥能量吧！

我们能提供：

- **诚意满满的薪酬福利，让你的可能性无忧释放：**

薪资：本硕校招生入职年薪约 17w-21w、专科校招生入职年薪约 15.2w（*年薪=固定月薪*12+绩效奖金）

晋升加薪最高可达 30%，每年都有调薪机会哦！

福利：1、拥有最高可达 22 天带薪年假；

2、拥有免费体检/商业保险/医保内门诊 100%报销/舒适办公环境：健身房&母婴室&茶水间&餐室；

3、最高比例公积金/实习租房补贴/异地调动补贴/商旅无忧，解决你的安居难；

4、员工年度福利积分兑换券、低价自选额外保险项目、特殊岗位享有额外津贴补助的弹性福利计划；

5、最高额度婚假/生育假/育儿假/陪产假、福利积分可兑换父母体检套餐帮你给予家庭关怀;

6、根据入职年限, 5/10/15/20 年都会获得高管亲手颁发的服务奖奖品哦~

● **健全完善的培养体系:**

在曼伦, 你会经历为期三年的系统化培养, 包括高管关注、资深讲师授课、mentor 辅导、职业发展解惑等内容, 同时, 每一个岗位在部门内都有系统全面的培养路径, 帮助你在角色转换期、专业发展期和角色历练期能够顺利高速成长!

关于面试流程:



*网申截止时间: 11月15日24:00

*具体面试安排以各岗位面试邀约邮件为准

线下宣讲日程:



*说明: 具体行程以“曼伦招聘号”公布的为准, 线下专场在当地城市安排面试, 后续将会统一安排其他岗位面试

空宣日程:



销售/品牌市场/人力资源专场
9月15日



供应链/电商/财务/IT 技术专场
9月22日

了解更多:

- 【有问题&建议?】1. 关注曼伦微信公众号: manon_job, 与小编实时互动;
- 2. 联系邮箱 resumesh@rbmanon.com, 提出自己的疑问与建议